



# il giornale del RIVENDITORE AGRICOLA

macchine, componenti, ricambi & servizi

## Fienagione a tutta INNOVAZIONE

Focus su sfalcio, ranghinatura e raccolta

di Alice Borsani e Francesca Saporiti

**Aumenta la richiesta di macchine sempre più tecnologiche, connesse e produttive: una tendenza che riguarda anche il comparto della fienagione. Il punto di vista di tre aziende protagoniste del settore: Kverneland Group Italia, Repossi Macchine Agricole e Maschio Gaspardo**

Segue a pag. 22



### Quattro chiacchiere

#### FAD Assali: dove si costruisce la qualità

Paolo Cantamessa (CEO) e Daniel Consolati (sales manager) non hanno dubbi: ricerca progettuale e qualità produttiva, nel segno del made in Italy, sono gli ingredienti del successo di FAD Assali. Ma in pratica?

Segue a pag. 12

### CM

#### C'è aria di rinnovamento

a pag. 20

### TIERRE

#### Un'azienda pronta a fare il salto

a pag. 26

### Supertino

#### Passione per l'innovazione

a pag. 29

## Fendt Vario 313 con rotopressa 4160 V



di Francesca Saporiti

**La miglior squadra in campo: operando insieme il trattore compatto Fendt 313 Vario e la rotopressa a camera variabile 4160 V assicurano alte prestazioni e maggiore produttività**

Segue a pag. 16

## Informazione & Convenienza

Abbonarsi è facilissimo

1 ANNO  
**€35**  
Spese di spedizione comprese



Koster Publishing S.p.A.  
Via Liberazione 1 - 20068 Peschiera Borromeo - Milano  
Tel. 02 55305067 - Fax 02 55305068  
www.koster.it - E-mail: diffusione@koster.it

SOTTO LALENTE /CM

# C'È ARIA di RIN

## Fatturato in crescita e nuovi prodotti: lo

**La CM di Lugo (RA) cresce e si rinnova, restando però fedele ad una dimensione familiare di impresa e allo spirito artigianale che ne ha determinato il successo. In Italia e sui mercati internazionali**

► di Alice Borsani

**S**e provate a chiedere ad Antonella Babini, titolare della CM di Lugo (RA) qual è il segreto della formula imprenditoriale che ha permesso alla società specializzata nella produzione di elevatori e attrezzature per la movimentazione agricola e industriale di chiudere anche il 2018 con una crescita a doppia cifra (+20% per la precisione), probabilmente, dopo avervi sorriso, vi risponderà:



► Antonella Babini e Martina Calini, rispettivamente titolare e responsabile commerciale della CM di Lugo (RA), specializzata nella produzione di elevatori e attrezzature per la movimentazione agricola e industriale. "Ritengo sia fondamentale coinvolgere le risorse, ad ogni livello, nella strategia aziendale, organizzando riunioni per fare il punto della situazione, condividendo strategie e mostrando i risultati ottenuti con gli sforzi e l'impegno di tutti" afferma Babini

distributiva dall'altro. Il tutto, senza perdere di vista il punto di forza dell'azienda, ossia la capacità progettuale, a cui si deve il costante ampliamento e aggiornamento di una gamma di prodotti sempre più apprezzata dal mercato.

### Le novità di gamma

Tra le novità più interessanti, il nuovo elevatore idraulico triplex per trattori di piccola e media potenza, che non a caso è stato tra i protagonisti allo stand di CM durante la scorsa edizione di EIMA International. "Caratterizzato da una struttura compatta" ci spiega la responsabile commerciale Martina Calini "il nuovo modello è nato per rispondere alle esigenze specifiche degli utilizzatori, soprattutto nel settore vitivinicolo, a cui offre una visibilità ampliata grazie all'eliminazione del cilindro di sollevamento singolo centrale, sostituito da due cilindri laterali". In questo modo gli operatori possono compiere con maggior agio le attività di movimentazione, grazie alla maggior visibilità, ottenendo un contestuale e significativo aumento dell'efficienza e dei

"grande concretezza e lavoro di squadra".

### Obiettivi raggiunti

Valutare investimenti e obiettivi da raggiungere, puntare in alto ma senza mai fare il passo più lungo della gamba e soprattutto creare commitment aziendale sono infatti i capi-

► Tra le novità di prodotto sviluppate da CM, il nuovo elevatore idraulico triplex per trattori di piccola e media potenza. Caratterizzato da una struttura compatta offre una visibilità ampliata grazie all'eliminazione del cilindro di sollevamento singolo centrale, sostituito da due cilindri laterali

saldi del modus operandi della dinamica azienda romagnola. "Nel 2018 abbiamo raggiunto gli obiettivi prefissati in termini di fatturato e di sviluppo sui nuovi mercati: oggi i nostri prodotti sono presenti, oltre che in Italia, nella maggior parte dei Paesi europei e in un numero sempre crescente di mercati nel resto del mondo." Proprio per sostenere e supportare la crescita aziendale, CM ha compiuto un intenso lavoro di rinnovamento e standardizzazione dei processi produttivi da un lato e di consolidamento della rete

# NOVAMAMENTO

## sviluppo di CM parte dalle persone



► CM si è presentata all'EIMA con uno stand rinnovato e più ampio, perfetta espressione della nuova immagine della società

livelli di sicurezza. Novità anche sul fronte degli accessori, arricchiti dal nuovo strigicasse idraulico e dal girafusti idraulico per frantoi e industrie alimentari.

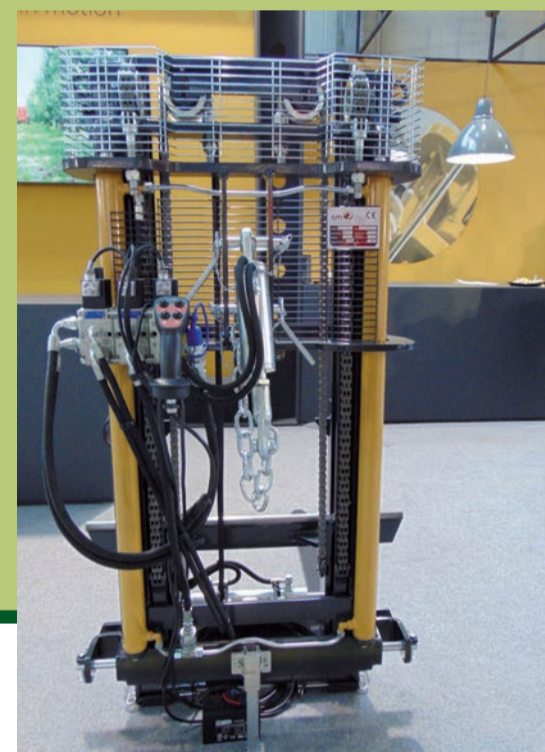
### “Prima persone e poi lavoratori”

Il vento del rinnovamento ha interessato anche l'immagine della società, di cui il nuovo stand proposto all'EIMA – più

ampio dei precedenti, nei toni del giallo e del grigio, e arricchito con stampe raffiguranti scene di produzione - è perfetta espressione. “Abbiamo reso gli uffici più piacevoli - racconta Babini - per sottolineare come la nostra azienda sia un luogo dove le risorse possono realizzarsi nel lavoro in un contesto sereno e stimolante, che favorisca la condivisione. Molti imprenditori spesso dimenticano

### Elevatore idraulico triplex: le caratteristiche

- Cuscinetti radiali a rulli cilindrici
- Quattro catene di sollevamento Fleyer
- Profili in acciaio ad U laminati a caldo
- Due cilindri laterali di sollevamento a doppio effetto
- Attacco a tre punti cat. 1
- Distributore idraulico a 4 leve
- Traslatore laterale a scorrimento su boccole autolubrificanti
- Forche pieghevoli e regolabili
- Cilindro di brandeggio con snodo regolabile
- Tubi di collegamento al trattore



che tutti noi, nessuno escluso, siamo prima persone e poi lavoratori. Ritengo sia fondamentale coinvolgere le risorse, ad ogni livello, nella strategia aziendale, organizzando riunioni per fare il punto della situazione, condividendo strategie e mostrando i risultati ottenuti con gli sforzi e

l'impegno di tutti. Questa è la CM, questo è il nostro modo di lavorare e di approcciarci al mercato”. E i successi ottenuti dimostrano che quella intrapresa dalla società romagnola è la strada giusta. 🚗

# RICOSMA

passione per la terra!

**RICOSMA s.n.c.**  
Via L.B. Powell, 3 - 36045 LONIGO (VICENZA) ITALIA | Tel. 0039 (0)444 834106 | 0039 (0)444 835203 | Fax 0039 (0)444 437169 | e-mail: commerciale@ricosma.com | [www.ricosma.com](http://www.ricosma.com)